

SEGURIDAD ALIMENTARIA -- SEGURIDAD SANITARIA

Las empresas que nos dedicamos al sector de la Industria Agroalimentaria tenemos en nuestro ADN, la seguridad Alimentaria, puesto que suministramos alimentos a las personas, y para dichas personas es fundamental que los alimentos que coman o beban no les provoquen ningún tipo de reacción, alergia, contaminación, intoxicación, etc que puede desencadenar en una enfermedad más grave.

Y para ello cumplimos una serie de normas regulatorias mundiales, europeas y en algunos casos hasta regionales, dependiente de los subsectores de la cadena alimentaria a que pertenezca la empresa, y que todas empresas que ponemos alimentos en el mercado cumplimos escrupulosamente.

Porque digo todo esto, porque hace 50 o 60 años cuando se establecieron las primeras normas alimentarias regladas (puesto que 150 a.C. ya se hablaba de inspecciones a los alimentos), a las personas que trabajaban en las industrias alimentarias les parecerían excesivas, o harían la famosa pregunta ¿esto para qué?, las autoridades tenían que legislar para que se cumplieran, todo esto en una sociedad mucho menos conectada e informada que en la que nos encontramos hoy. Y el reto se superó, la colaboración publico privada actuó de una forma coherente para que en nuestros días tengamos una de las industrias agroalimentarias más seguras del mundo.

Yo veo una gran similitud, salvando las distancias con aquellos antepasados nuestros que debieron implantar una forma nueva de hacer las cosas, con lo que tendremos que hacer nosotros cuando se acabe este confinamiento al que nos ha llevado el COVID-19.

En GRANDES VINOS hemos actuado ante este cambio de paradigma que se nos planteo el 15 de Marzo de dos maneras, la de las PERSONAS, y la del NEGOCIO.

La de las Personas está clara, la protección con todos los medios necesarios para que la salud de todos nosotros estuviese salvaguardada, cumpliendo punto por punto todas las medidas recomendadas por las autoridades, una vez implantadas todas las medidas, e informado a todo el personal de la empresa de la situación, salieron varios compromisos, los del personal que visita los establecimientos hosteleros, permanecer en casa, puesto que su puesto de trabajo se había cerrado y el resto de compañeros asistir a sus puestos de trabajo aún más comprometidos si cabe que antes, ante las incertidumbres que se vislumbraban, de esta parte es la que mas orgullosos estamos, y que depende exclusivamente de nosotros, unas personas acostumbradas a las normas alimentarias, pronto nos ponemos al día con las sanitarias.

La del Negocio, esta siendo mas complicada, primero adoptamos las medidas mas inmediatas, las personas que no podían desempeñar sus funciones acogerlas a un ERTE, dicho sea de paso, aun sin vislumbrar cuando podrán percibir dichos trabajadores su retribución por parte del SEPES.

Un porcentaje importante de nuestros clientes son distribuidores de Hostelería, Restaurantes, Bares y Hoteles, la gran mayoría de ellos congelaron sus pagos hasta que esto se solucione, con lo cual para nosotros hacer frente a esta falta de liquidez deberemos solicitar los famosos prestamos ICO (tan fáciles de conseguir dice la administración, les invito que prueben), este aplazamiento de pago conlleva la pérdida de riesgo por parte de las compañías aseguradoras.

La otra parte de nuestros clientes son Grandes Superficies, tiendas de Alimentación y Monopolios internacionales, por suerte estos siguen abiertos y demandándonos nuestros apreciados vinos. Todos hemos ido aprendiendo y mejorando en la planificación del aprovisionamiento, y por estos clientes que son el eslabón que nos une con el consumidor final seguimos trabajando y generando valor, sino hubiésemos tenido que cerrar como algunas otras empresas del sector.

Todo esto tiene una inercia, había pedidos, se sirven, las personas nos aprovisionamos de comida y de bebida en nuestras casas, pero cuando esto ya llega a un equilibrio, si no se genera una demanda nueva, se estanca y posteriormente se hunde.

Si queremos salir de esta situación como país lo mas airosos posible, tenemos que poner todos los recursos necesarios para que la población tenga liquidez y se pueda consumir, sin consumo no hay demanda, si no hay demanda no se produce y sino se produce no se genera valor y por lo tanto no hay recursos para invertir, investigar e innovar. El país se muere por inanición.

No se deben escatimar recursos público-privados y hacer un plan a 5 o 6 años para devolver estos recursos que se pongan a disposición de la población para que el consumo no pare, esto se debe hacer de una forma inmediata, cada minuto que se tarde después del desconfinamiento será tarde, ESPAÑA vende por nuestras gentes, por nuestra comida, por nuestras ciudades, no podemos meternos en casa debemos salir cumpliendo con las nuevas normas sanitarias, pero debemos salir y consumir, para que el mercado vuelva a regular la economía.

No podemos olvidarnos de la globalización, si internacionalmente en los foros que pertenecemos no somos capaces de hacernos oír para que se aperturó el mercado, de una forma segura por supuesto, tenemos un verdadero problema, somos un país aperturista de personas y mercancías, si no somos capaces de influir para que esto pase lo mas pronto posible nuestra recuperación será muy larga.

Y por último quería compartir una reflexión que hice hace ya casi 6 años, cuando yo era presidente de la AIAA, participaba en una jornada sobre la globalización de los mercados, y hechos diferenciales de los países, por aquel entonces China estaba comprando tierras en África.

Yo dije en aquel foro que el país que tenga alimentos para autoabastecerse, en un mundo de 7.700 millones de personas será un país con una ventaja competitiva respecto al resto, esto esta de total actualidad en estos días, según he leído en distintos artículos

con respecto a la fabricación de bienes internamente o en el gran fabricante del mundo como es China, ¿Cómo afronta cada país momentos de dificultad, ante una escasez de alimentos para una superpoblación que puede haber en el 2050 como me planteaba yo en aquel entonces o ante una pandemia del COVID-19 como hoy en día?

La respuesta la dejo abierta para que cada uno, en su círculo de influencia afronte como mejor le parezca sus decisiones, aunque algo nos ha dejado claro la historia, lo que se decide hoy influye sobremanera en el futuro, como podemos comprobar en esta pandemia. (PREVENIR O CURAR)

JOSE ANTONIO BRIZ

Director General

Grandes Vinos y Viñedos